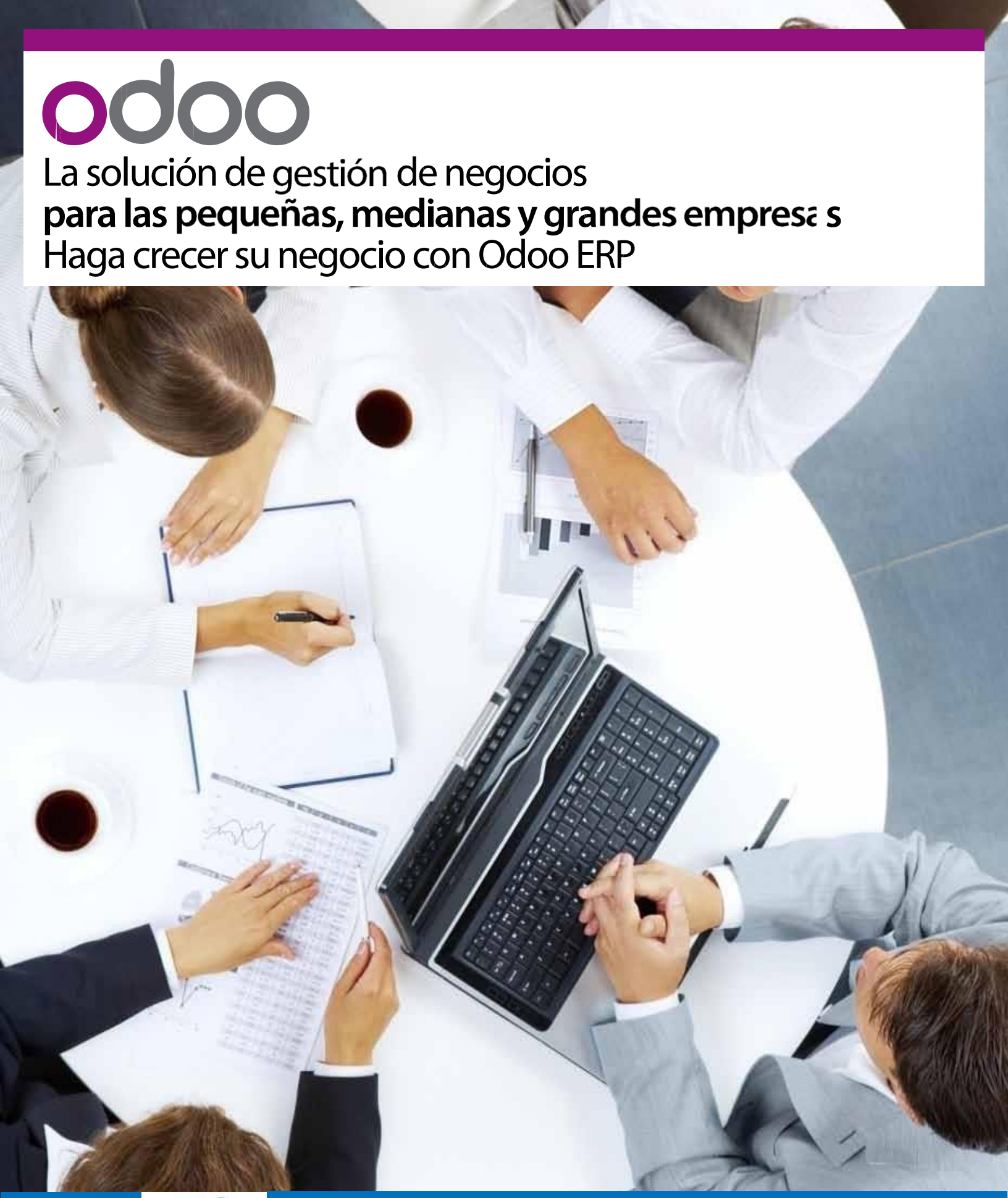
odoo

La solución de gestión de negocios **para las pequeñas, medianas y grandes empresas**

Haga crecer su negocio con Odoo ERP



GCS Consulting Group

GCS Consultores

Introducción

ACERCA DE ODOO ERP

Odoo ERP ayuda a compañías de todos los tamaños y sectores a funcionar mejor. Ya sea desde la oficina de apoyo administrativo o la sala de reuniones del directorio, un almacén o una tienda, una computadora de escritorio o un dispositivo móvil, Odoo ERP, permite a personas y organizaciones trabajar en conjunto de una manera más eficiente y utilizar la visión de negocios de una manera más eficaz, para mantenerse a delante de la competencia.
Esto se logra ampliando la disponibilidad de software a todas las instalaciones empresariales, despliegues a demanda y dispositivos móviles.

Creemos que la capacidad de nuestro personal, de nuestros productos promoviendo el crecimiento y crea un nuevo y significativo valor para nuestros clientes y, en definitiva, para las industrias en su totalidad y la economía en general.

Nuestra misión es ayudar a compañías de todos los tamaños y sectores a funcionar mejor. Nuestra visión es ayudar al mundo entero a funcionar mejor.

Odoo ERP es el software empresarial de más rápido que evoluciona en el mundo. Odoo ERP cuenta con una suite completa de aplicaciones de negocio que cubren todas las necesidades del negocio, todo perfectamente integrado. Es el líder del mercado cuenta con una larga historia de innovación y crecimiento. Las aplicaciones y los servicios de Odoo ERP permiten a más de 2,000,000 usuarios en más de 120 países operar de manera rentable, adaptarse continuamente y crecer de un modo

RESUMEN EJECUTIVO

Odoo ERP es una solución económica, fácil de implementar y completa de gestión de negocios.

Diseñada específicamente para las pequeñas, medianas y grandes empresas, asegura el crecimiento de la compañía, ayuda a aumentar la rentabilidad y el control, y automatiza los procesos de negocios. Esta solución total incluye todas las funciones que usted necesita para dirigir su negocio en crecimiento, lo que incluye administración, recursos humanos, contabilidad financiera, banca, ventas, compras, gestión de relaciones con los clientes, control de stock, manufactura, contabilidad de gestión y reportes. Gerentes y empleados podrán procesar la información con más eficacia, lo cual les ayuda a tomar decisiones de negocios sensatas.

A través de un mismo sistema, propietarios de negocios y gerentes de empresas podrán ahora obtener acceso a demanda a un panorama real y unificado de información de negocios crítica, actualiza da al minuto en toda la organización.

A través del programa de mantenimiento de Odoo ERP, su empresa obtendrá automáticamente acceso a nuevas funcionalidades a la par del desarrollo del producto.

Diferenciadores claves

Odoo ERP es un innovador software de gestión de negocios, construido desde los cimientos para generar el crecimiento de pequeñas, medianas y grgandes empresas.

ERP ODOO - Gestión Integral

Descubre la ERP libre líder del mercado.
Un producto TUYO que se adapta a TUS necesidades.
Solicita una demo o accede a nuestra demo online.

ERP ODOO - Funcionalidades

OdooERP, incorpora funcionalidades de gestión de documentos, conectores con otras aplicaciones, permite trabajar remotamente mediante una interfaz WEB o aplicación de escritorio multiplataforma (Windows, Linux y Mac) y incluye un entorno modular de programación/adaptación rápida de aplicaciones (OpenObject). Se basa en tecnología Python/XML trabajando sobre una base de datos PostgreSQL.

Más de 3.000 Módulos con Odoo

Odoo es la ERP en software Libre líder del mercado. Cuenta con más de 3.000 módulos y más de 2,000,000 de Usuarios la utilizan en el día a día de sus negocios.
Las grandes empresas también confían en Odoo. Empresas como Danone, Auchan, Veolia y Singer confían en Odoo como solución estratégica de gestión de sus negocios.

Características

Modular
Se adapta a las necesidades específicas de su negocio.

Solución integral
Cubre todas las áreas de negocio de la empresa.

Web o Llave en mano
Disponible en instalación en local o en la nube, según sus necesidades.

Movilidad
Gestiona dónde y cuándo lo necesites desde

Beneficios

Open Source
Tú eres el propietario de su solución.

Amplia comunidad
Accede a nuevas funcionalidades en línea con las tendencias de mercado.

La solución que te acompaña
Soporte tecnico 24/7.

Conectividad
Intégrate con tus herramientas del día a día MS Office, Outlook, Google Maps.

Viva la Integración

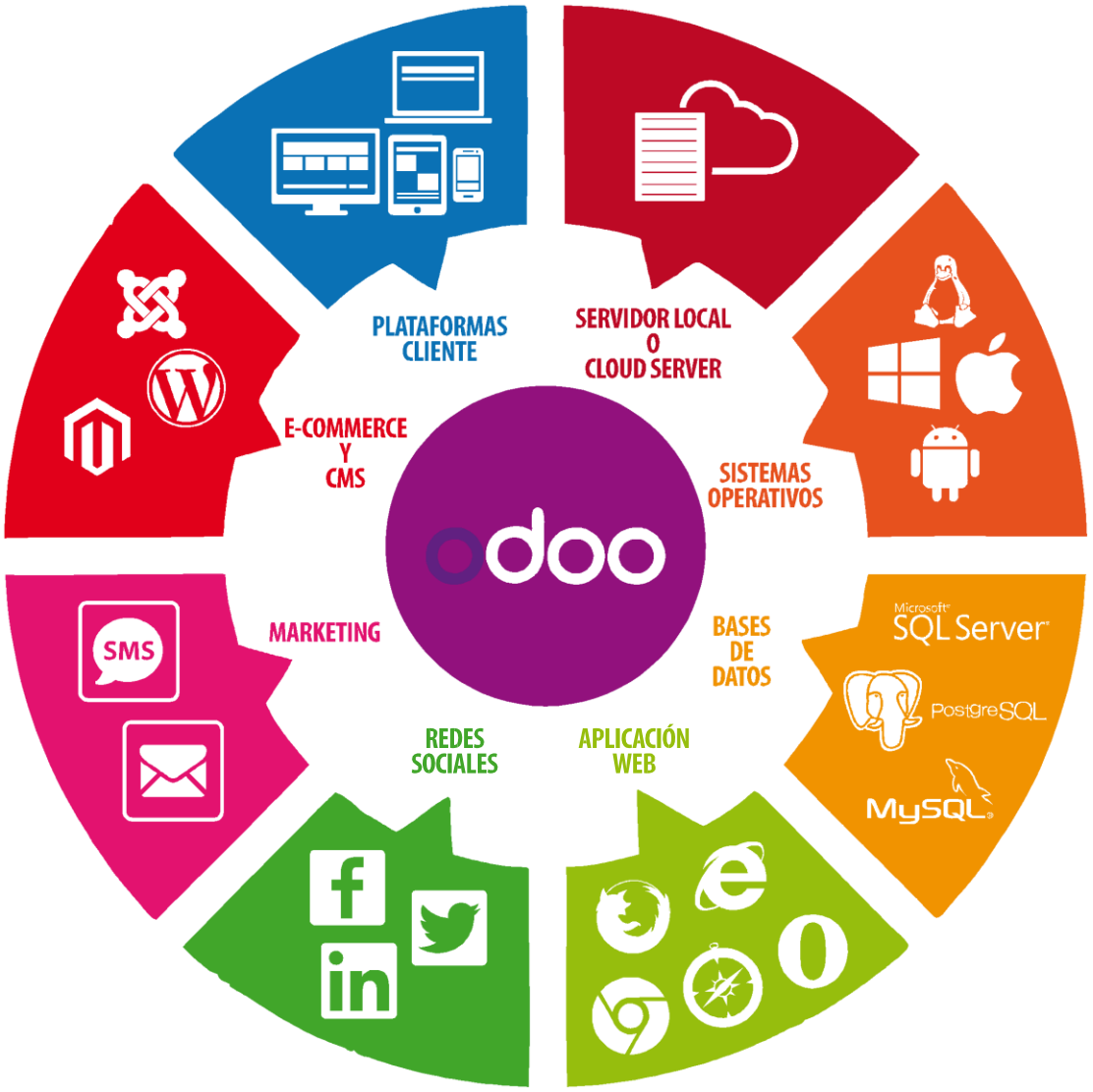
Odoo ERP, es un completo sistema de gestión de empresas/organizaciones (ERP) de licencia libre que cubre las necesidades en todas las áreas.
Módulos de base más importantes que se incorpora Odoo ERP.

Integración con otras APP

- Zencart / Oscommerce: Tienda online
- Magento: Tienda online
- Joomla: Gestor de contenidos
- Moodle: Plataforma e-learning
- Asterisk: Teléfonia IP
- Jasper Reports: Creación de informes
- OpenOffice: Herramientas de oficina
- Thunderbird: Correo electrónico
- Google maps: Mapas de google
- MS Office: Herramientas de oficina

¿Qué podemos hacer por su empresa?

Ofrecemos un completo ERP (sistema de gestión empresarial) que optimizará todos los procesos llevados a cabo en la empresa. Realizamos implantaciones a medida creando y configurando los módulos necesarios para la obtención de un rendimiento adecuado.



Servicios personalizados

- **Análisis de sus procesos:** Realizar el estudio, análisis y optimización de sus procesos.
- **Enfoque de solución:** Analizar los datos maestros de sus procesos y ayudarle a enfocar la solución.
- **Instalación:** Realizar la Instalación de C doo ERP, tanto en servidor propio como en Cloud o SAAS.
- **Consultoría:** Ofrecerle Consultoría y formación de C doo ERP, en todas sus áreas de gestión.
- **Formación:** frecerle formación "a medida" adaptada a sus necesidades particulares.
- **Desarrollos:** Lo que nos solicite adaptando a las necesidades de su empresa y sus usuarios.
- **Soporte** pre y post arranque

Beneficios de negocio

Nunca hubo un mejor momento que este para materializar los beneficios asociados a la aplicación Odoo ERP. Al ofrecerle la mejor solución de su clase al precio adecuado para su empresa en expansión, esta aplicación tiene el poder que usted requiere para impulsar su productividad, recortar sus costos, captar nuevas oportunidades y prever los desafíos a un nivel sin precedentes.

Aumente los ingresos
El rápido y sencillo acceso a información en tiempo real en cualquier lugar le ayudará a identificar nuevas oportunidades de ventas, agilizar los tiempos de ingreso al mercado de sus productos, y prestar niveles de soporte y servicio al cliente que promoverán el logro de nuevos negocios.

Reduzca los costos
Despídase de las costosas y múltiples actualizaciones y de las tareas de personalización recurrentes para mantener la compatibilidad del sistema al agregar nuevas funciones.

Administre su empresa con una sola solución de gestión de negocios
La aplicación Odoo ERP incluye los siguientes componentes integrales: contabilidad, gestión de relaciones con clientes (CRM), ventas, punto de venta, proyectos, manufactura, compras, banca, recursos humanos, nomina y control de stock.

Mejo re las relaciones con los clientes
La gestión de relaciones con los clientes proporciona a su equipo los datos relevantes de toda la compañía necesarios para alcanzar niveles más sólidos de ventas y soporte, y así mejorar la satisfacción del cliente.

Mantenga su TI a medida que su empresa crece
¿Por qué tolerar soluciones que algún día serán insuficientes para el tamaño de su negocio? Dígale adiós al software de bajo rendimiento, la información obsoleta, las limitaciones del almacenamiento de datos y los límites restrictivos a la cantidad de empresas y usuarios simultáneos.

Obtenga percepciones más claras, instantáneamente
Si desea contar con un control diario sin precedentes, utilice las carteleras de control actualizadas al minuto, que ofrecen vistas reveladoras sobre los indicadores clave de desempeño.

Mejore la eficiencia
La disponibilidad de un repositorio centralizado de datos mejora increíblemente la eficiencia, proporcionando la información apropiada a las personas adecuadas y eliminando el ingreso de datos

Obtenga acceso a soporte local
Soporte tecnico calificado dela aplicación ofrece un nivel inigualable de calidad.

Empiece a trabajar rápidamente
Aproveche procesos de negocios comprobados una y otra vez como las mejores prácticas, que permiten una fácil implementación y una puesta en marcha en pocas semanas.

Soporte transacciones en monedas múltiples
Es posible llevar a cabo y reportar transacciones de negocios en múltiples monedas.

Integre Odoo ERP con Microsoft Office
La aplicación Odoo ERP está plenamente integrada con la suite de productos Microsoft® Office ®, incluido Microsoft Outlook, lo que permite una perfecta comunicación que puede ampliar el alcance de las funciones de su organización y de sus negocios. Los departamentos pueden compartir contactos, citas y

Módulos o aplicaciones de Odoo

Capacidades de reporte y navegación de datos basado en el modelo MVC (Modelo Vista Controlador) y ORM como su mapeo relacional de objetos.

Gestión de Negocio

- Gestión de Contabilidad y Financiera
- Gestión de Facturación
- Gestión de Almacenes
- Gestión de Compras
- Gestión de Fabricación
- Gestión de Proyectos

Gestión de Comercialización

- Campañas de E-mail
- Encuestas
- Publicación de Blogs
- Organización y gestión de Eventos
- Integración con Redes Sociales
- Comunidades

Gestión de Ventas

- Gestión de relaciones con el cliente (CRM)
- Gestión de Cotizaciones
- Terminal Punto de Venta (TPV)
- Atención Pos-Venta

Gestión de Recursos Humanos

- Gestión de Empleados
- Gestión de Reclutamiento
- Registro de entrada/salida y horas
- Gestión de Nomina (Planilla)
- Ausencias y Vacaciones
- Gestión de Gastos
- Evaluación de Desempeño KPI
- Gestión de Flota
- Redes Sociales Corporativas

Gestión de Productividad

- Business Intelligence
- API
- Mensajerias
- Gamification
- Discuss
- Notes

Gestión de Sitios Web

- Website Builder
- E-commerce
- Blogs

Además de los módulos oficiales, existen actualmente más de 1,500 módulos, que complementan el programa y le permitirán adaptar Odoo ERP a las necesidades particulares de su modelo de negocio. También dispone de soluciones verticales para sectores como sanidad, hostelería, ingenería civil, asociaciones, industria alimentaria, casas de subastas, centros educativos.

Gestión de Negocio

Gestión de Contabilidad y Financiera

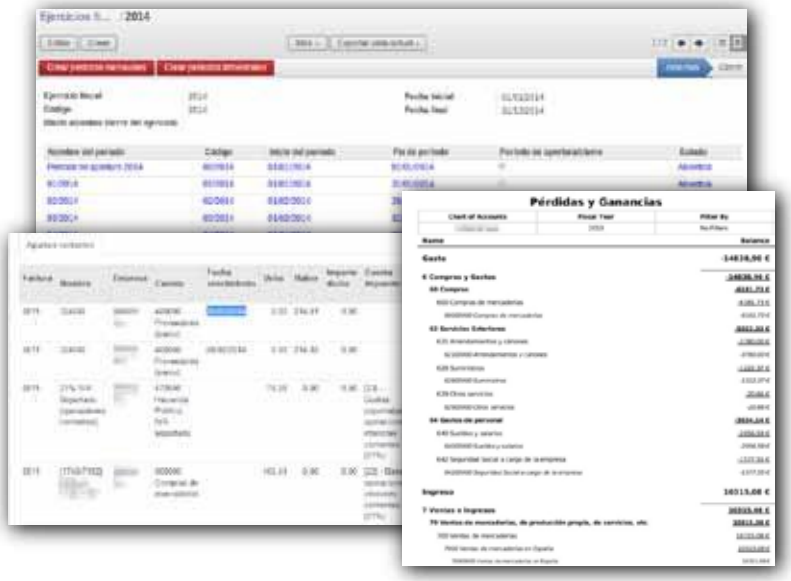
Contabilización automática de todos las transacciones generadas en todos los módulos. Soporte para múltiples empresas y múltiples monedas.

Registro de asientos manuales, asientos recurrentes basados en plantillas y definición de centros de costos

Registro de caja, conciliación bancaria automática y manual, registros y comprobantes diarios

Inventario de activos fijos, soporte de diferentes métodos de amortización, presupuestos, definición de reiglas

Contabilidad general y analítica multi-nivel.



Gestión de Facturación

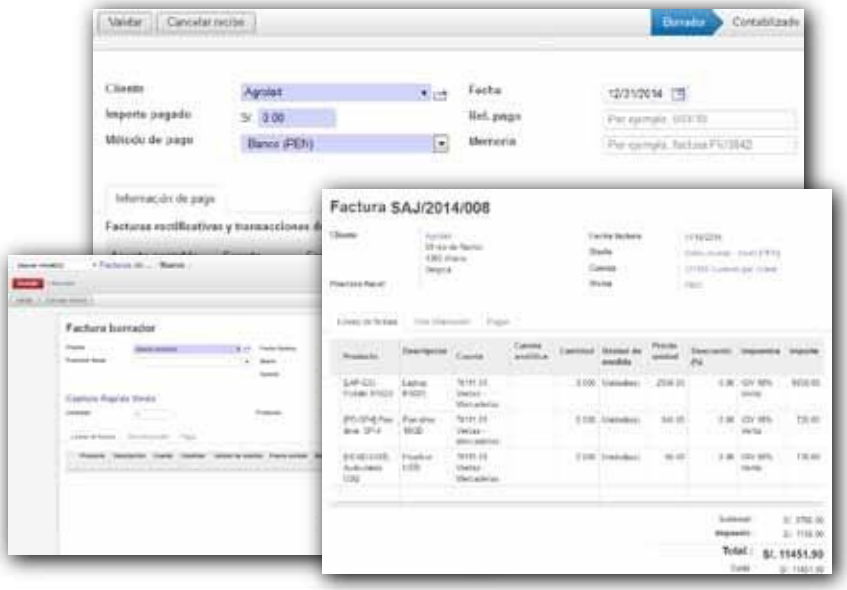
Punto de venta compatible con tablets, y modelos estándar de cajones de dinero, impresoras de tickets y lectores de código de barras.
Registro de órdenes de venta, registro de facturas, notas de crédito, recibos de pago. Proceso de aprobación. Envío de facturas por e-mail.

Permite la facturación a partir de órdenes de venta, órdenes de entrega, contratos y horas registradas. También pueden definirse facturaciones recurrentes.

Impresión de facturas y facturación electrónica

Registro y seguimiento de cobranzas y contabilización automática de transacciones.

Informes analíticos sobre ventas, facturación y deuda.



Gestión de Negocio

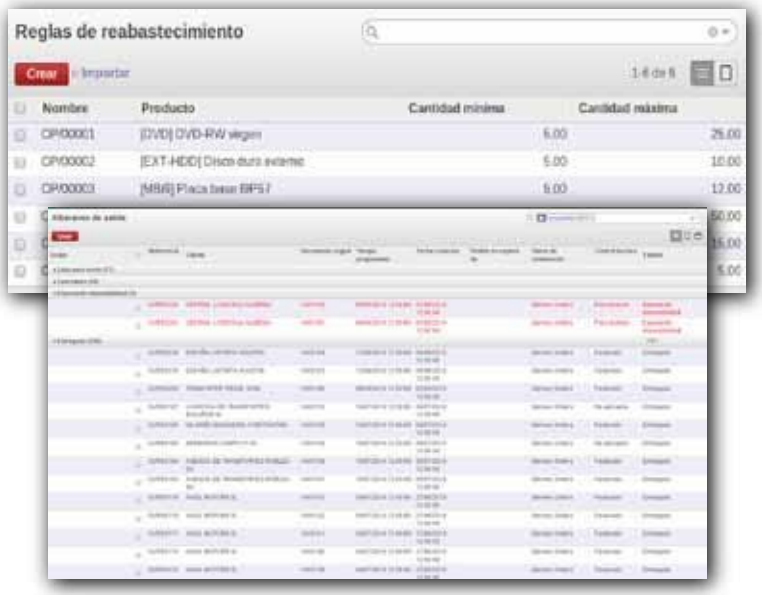
Gestión de Almacenes

Esquema de administración de doble entrada, nada se pierde, todo se mueve, dando trazabilidad completa.

Gestión de stock propio y ajeno en ubicaciones internas y externas, de clientes, proveedores y áreas de manufactura. Esquema jerárquico de ubicaciones y múltiples depósitos.

Diferentes estrategias de almacenamiento y retiro (FIFO, LIFO, FEFO), diferentes métodos de valuación soportados.

Soporte de lotes, números de serie y fechas de vencimiento. Puntos de stock mínimo y pedido. Ajustes y conteo físico.
Interfaz de usuario específica para dispositivos móviles (tabletas) y lector de código de barras.



Gestión de Compras

Registrar de información de proveedores e importar listas de precios.

Ingresar solicitudes de compra, lanzar pedidos de cotización y registrar respuestas obtenidas.

Hacer seguimiento de las órdenes de compra, controlar la recepción de productos y las facturas de proveedores.

Análisis de performance de compras.

Gestión de Negocio

Gestión de Fabricación

Definición de fórmulas, planificación de órdenes de producción y seguimiento de las mismas.

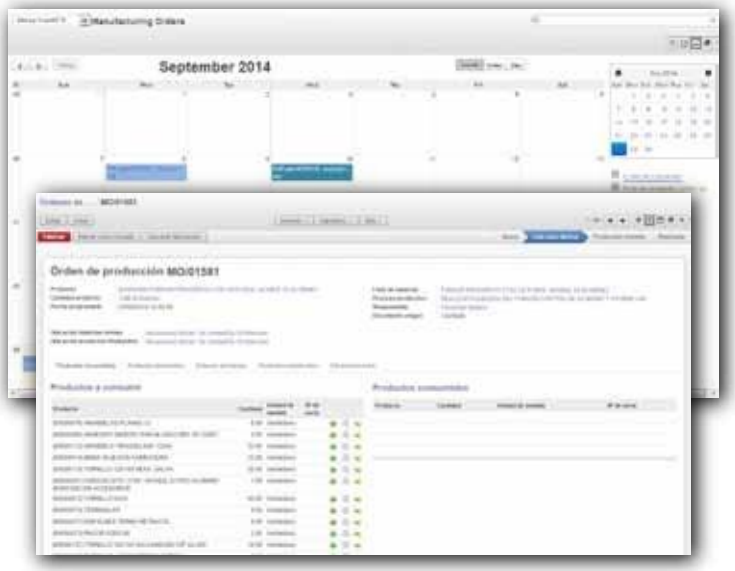
Posibilidad de generar órdenes de producción en forma automática a partir de la demanda.

Soporta fórmulas multi-nivel, ruteo opcional y versiones.

Planificación de recursos, identificando cuellos de botella para asegurar el cumplimiento de las fechas de entrega.

Dar seguimiento a la evolución de la valuación de inventario durante el avance del proceso de producción.

Contabilización automática e informes analíticos.



Gestión de Proyectc s

Registrar de información de proveedores e importar listas de precios.

Ingresar solicitudes de compra, lanzar pedidos de cotización y registrar respuestas obtenidas.

Hacer seguimiento de las órdenes de compra, controlar la recepción de productos y las facturas de proveedores.

Análisis de performance de compras.

Gestión de Negocio

Gestión de relacic nes con el cliente (CRM)

Vista integral de información de Clientes.

Organización de la fuerza de ventas y configure las etapas de su proceso de ventas.

Gestión de iniciativas, oportunidades, agenda colaborativa, información analítica.

Integración con correo electrónico, calendario de Google y redes sociales.

Motive mediante técnicas de gamification.

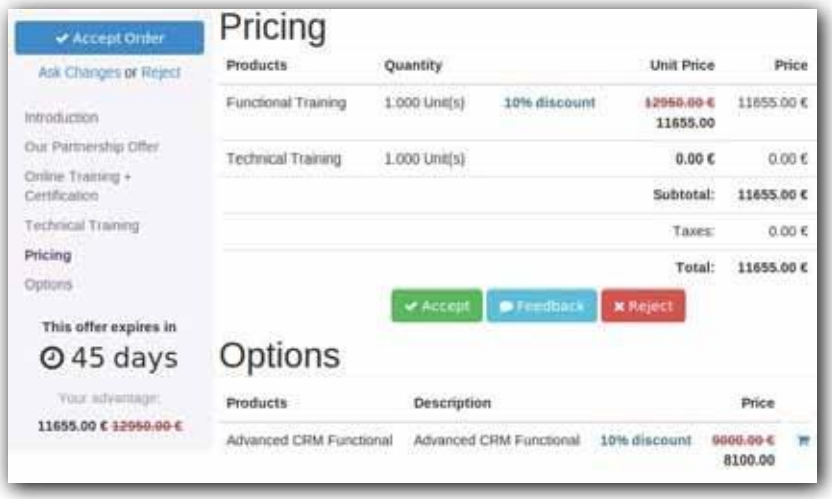
Cotizaciones On-Line

Utilizar formatos pre-armados y pulidos con un diseño profesional.

Enviar las propuestas por mail y permitir al cliente hacer comentarios, aceptar y firmar en forma on-line.

Dar seguimiento al feedback del cliente y responder en forma ágil.

Recomendar productos "similares"



Gestión de Negocio

Terminal Punto de Venta (TPV)

Diseño amigable, funcionamiento sobre tablets y esquema tradicional.

Funcionamiento conectado y desconectado (si hay un corte de red).

Compatible con el hardware disponible: Impresoras, balanzas, lector de código de barras.

Unificado al inventario, facturación y contabilidad.

Soporte para modelo de "Self-checkout"

Fidelización y medios de pago

Atención Pos-Venta

Asegúrese de gestionar los reclamos y consultas de sus clientes, potencie las ventas cruzadas, interactúe directamente (posibilidad de chat) con sus clientes hasta su resolución.

Controle los tiempos de respuesta y obtenga estadísticas.

Gestión de Negocio

Campañas de E-mail

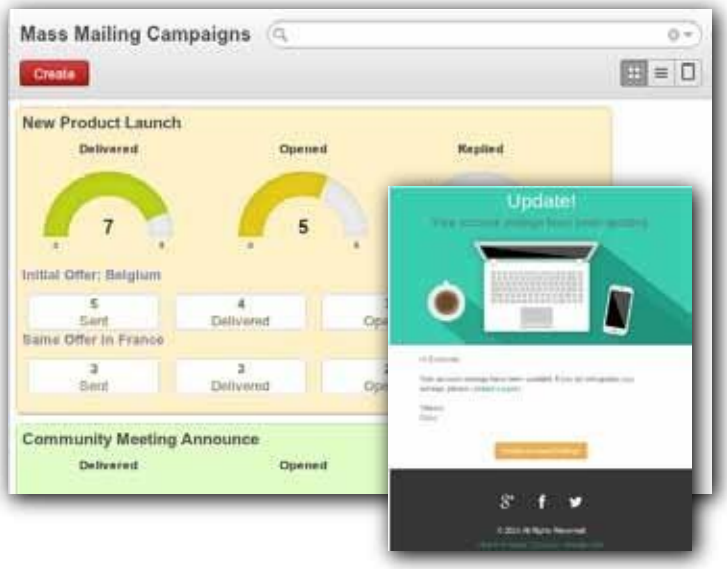
Importar bases de datos de contactos, o filtrar de las iniciativas (leads), clientes y/o oportunidades existentes, armar listas con público objetivo.

Diseñar correos atractivos con el diseñador de contenidos, enviar mails al público definido (en un click).

Organizar correos en campañas, dar seguimiento a cada campaña, análisis de correos enviados, abiertos y respondidos.

Generar iniciativas automáticamente para asignar al equipo comercial a partir de las respuestas.

Mantener limpia la base de iniciativas, clasificando por campañas.



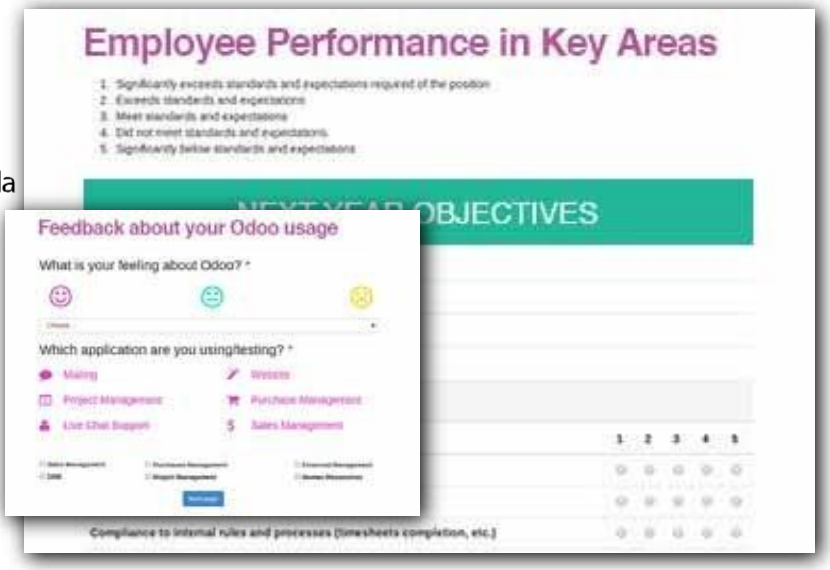
Encuestas

Diseñar preguntas, tipos de respuestas, presentación de cada encuesta.

Enviar link al público objetivo por mail.

Obtener estadísticas sobre las respuestas obtenidas a cada pregunta

Posibilidad de segmentar clientes en función de respuestas obtenidas.



Gestión de Negocio

Community Builder

Chat en línea con los clientes y visitantes del sitio web en tiempo real.

Responda cualquier pregunta que tengan - de inmediato y en tiempo real.

Controle los tiempos de respuesta y obtenga estadísticas. Permite crear sus propios foros de discusión integrados directamente en el sitio web.

Puede utilizar un sistema de puntajes para motivar a sus contribuidores.

Tener un foro de preguntas y respuestas estructurado, es una forma simple de proveer rápidamente información exacta a sus visitantes.

Organización y Gestión de Eventc s

Diseñar páginas de promoción del evento, agendar y configurar sus características.
Recibir inscripciones online, posibilidad de venderlas online mediante el módulo de e-Commerce, aplicar condiciones especiales (inscripción temprana, socios, etc)

Promoción mediante mail masivo, integración con redes sociales, motores de búsqueda.
Formulario para propuesta de charlas, validar, seleccionar y agendar las mismas.

La unificación de frontend y backend permite fácilmente integrar datos estructurados con contenido no estructurado.
Gestionar agenda y diferentes tracks. Publicar agenda permitiendo filtrar charlas por etiquetas, ubicación y presentadores.

Gestionar spónsors, publicarlos por niveles (ej: oro, plata, bronce), vender paquetes de esponsorización online.

Gestión de Negocio

Optimizador de AdWords

Informe de rendimiento.

Un clic en Deshacer.

Automatizar las Mejores Prácticas.

Estrategias de Optimización.

Pruebas de Calidad.

Control del Presupuesto

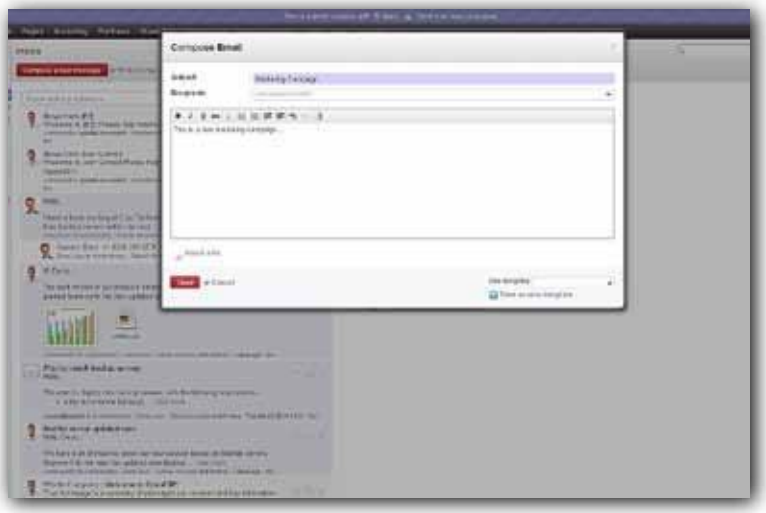
Automatización Plomo

Diseñar campañas, refinar la segmentación, automatizar acciones y realizar un seguimiento del rendimiento.

Crea tu propia campaña de Email Marketing.

Ejecute su campaña en el modo de simulación para probar que en tiempo real o acelerado, y lo refinará para los mejores resultados.

Estadísticas de Campaña.
Analizar los resultados para comprobar el rendimiento de las campañas y su impacto comercial.



Gestión de Negocio

Gestión de Empleadc s

Registro de Información personal, cargo, departamento.

Jerarquía de departamentos. Clasificación por etiquetas.

Seguridad de acceso según roles y departamento del usuario.

Gestión de contratos de cada empleado, fechas de inicio y vencimiento, alertas por vencimientos próximos.

Gestión de Reclutamientc

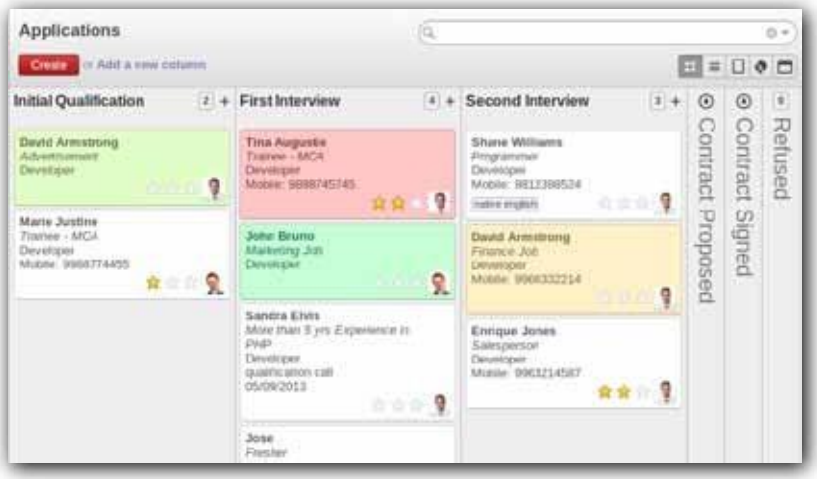
Definición de las etapas del proceso de selección.

Establecer vacantes por cada cargo y publicación de las mismas en el sitio web.

Recepción de postulantes automáticamente del sitio web, incluyendo currículum.

Registro de información de postulantes, definición de diferentes tipos de entrevistas en forma flexible, agenda de entrevistas con postulantes.

Comunicación con los candidatos mediante correo electrónico (posibilidad de definición de plantillas), búsqueda textual por contenido dentro de la currícula registrada.



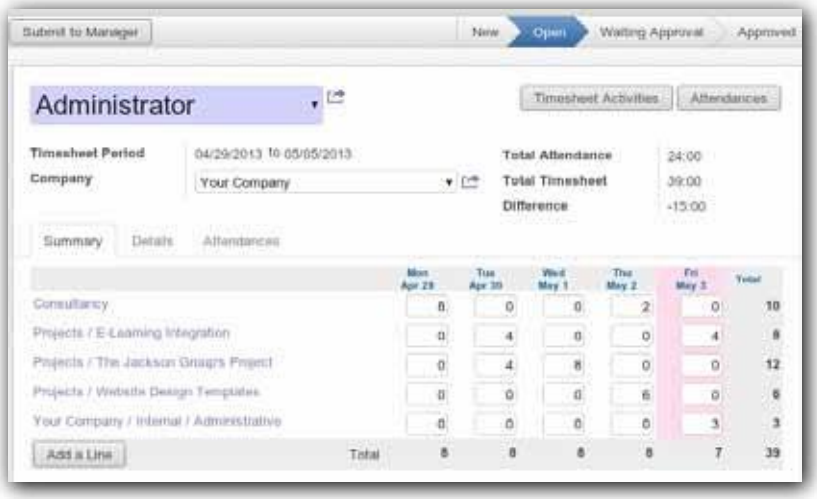
Gestión de Negocio

Registro de entrada/salida y hc ras

Posibilidad de registrar entradas y salidas del personal, integrando con relojes de acceso.

A partir de las marcas de entrada, se determinan las horas trabajadas y las ausencias.

Es posible llevar el registro de horas trabajadas a cada proyecto/actividad imputando el costo correspondiente.



Ausencias y Vacacic nes

Registro de las vacaciones o tipos de ausencias (enfermedad, licencia extraordinaria, estudio, etc.) que genera cada empleado y su correspondiente aprobación.

Registro de las solicitudes de vacaciones/ausencias por parte del empleado, y proceso de aprobación correspondiente.

Cálculo y reporte de saldo de vacaciones por cada empleado y tipo de ausencia.

Gestión de Negocio

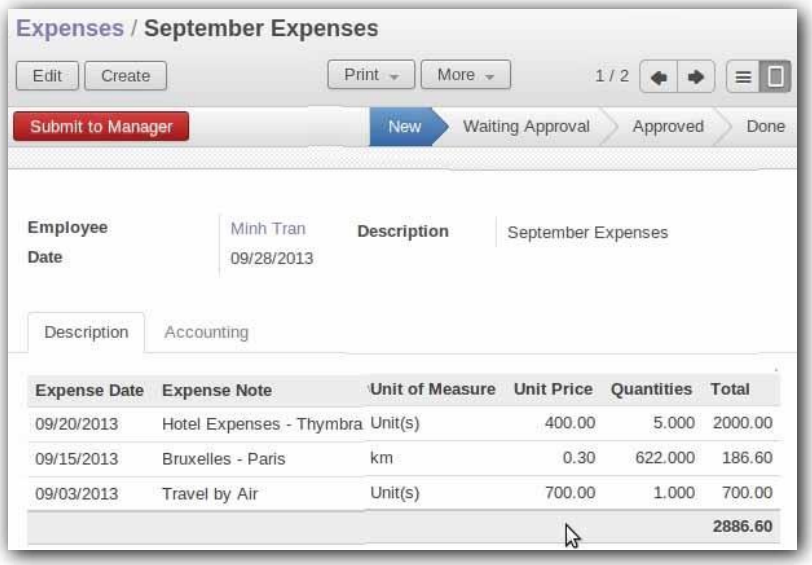
Gestión de Gastc s

Registro de gastos reintegrables de los empleados, imputación a proyectos.

Proceso de aprobación y pago del reintegro.

Contabilización automática.

Posibilidad de facturación de estos gastos a clientes.



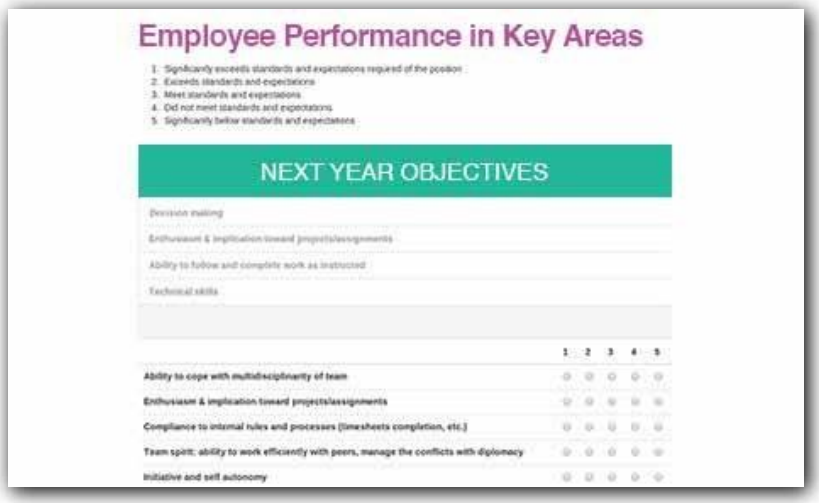
Evaluación de Desempeñc (KPI)

Defina planes de evaluación, formularios de evaluación configurables.

Realice las entrevistas de evaluación de desempeño y haga seguimiento de la evolución del desempeño de su equipo.

Defina los pasos del proceso de evaluación y notifique a los responsables y/o subordinados para preparar las evaluaciones.

Exporte los formularios de evaluación a PDF para imprimir.



Gestión de Negocio

Gestión de Flota

Gestión de todos los vehículos de la empresa, registro de contratos y alertas de vencimiento próximo.

Asignación de vehículos a empleados, seguimiento de odómetro y consumo de combustible.

Dar seguimiento al ciclo de vida en todas sus etapas: compras, mantenimiento y reventa.

Gestionar servicios de mantenimiento, registro de costos por vehículo. Informes analíticos.

Redes Sociales Corporativas

Conecte con los expertos mediante grupos de discusión por área o tema. Aplicando seguridad de acceso de tipo público o privado por invitación.

Seguimiento de novedades y eventos relativos a documentos específicos de interés (oportunidades, contratos, facturas, propuestas, etc).

Bandeja de entrada de notificaciones y tareas, gestión de lista de tareas para cada usuario.

Gestión de Negocio

Business Intelligence

Ver las estadísticas acerca de cualquiera de sus datos importantes.

Puedes realizar un filtrado cada análisis, con los filtros de muestra o en base a sus preferencias.

Realizar el seguimiento del proceso de cada actividad (proyecto, informe, factura, ..) y obtener información estadística sobre todos los temas.

API

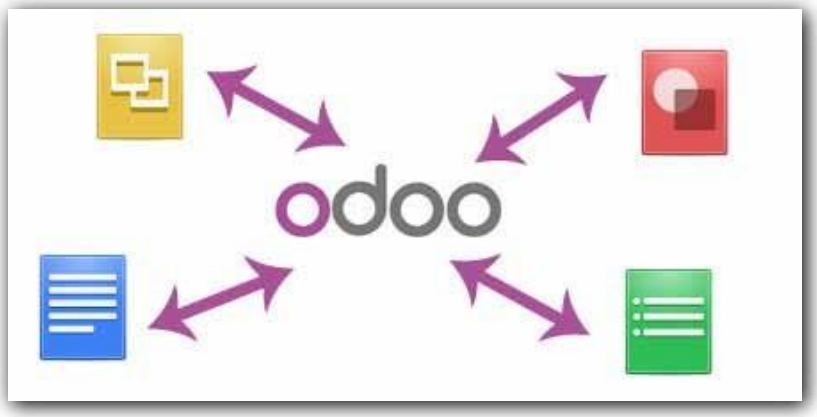
API le ofrece la posibilidad de conectar el software existente con aplicaciones OpenERP de una manera fácil y de forma sencilla.

Deje OpenERP haga el trabajo pesado y usted puede disfrutar de los beneficios de este servicio.

Rápido y sencillo - sólo con OpenERP.

Posibilidad de integrar facilmente con aplicativos existentes.

TODAS las funciones están disponbles mediante web-services, aplicando las mismas validaciones y seguridad definidas para cada componente.



Gestión de Negocio

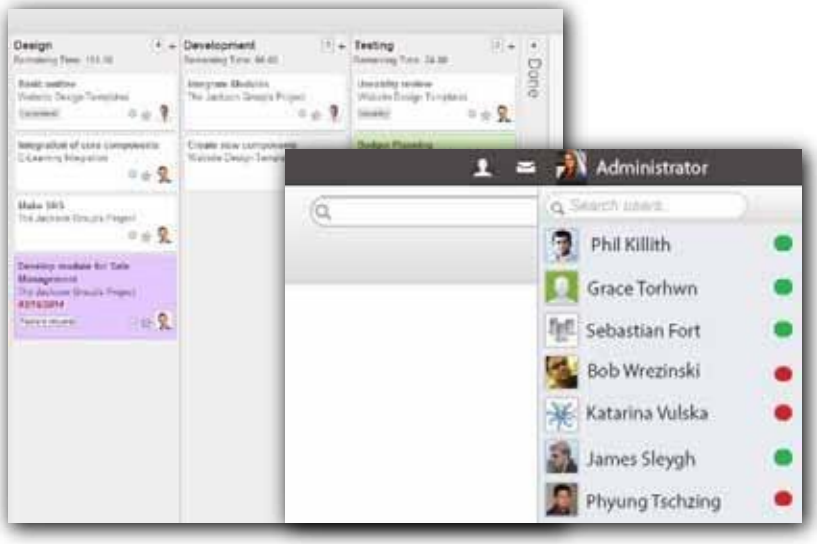
Mensajerias

Permite mantener conversaciones entre miembros del equipo en tiempo real, así como discusiones que se incorporen a la historia de la tarea o entregable asociado.

Notificación frente a eventos específicos. Definición de grupos de discusión para notificar a todo el equipo de trabajo. Facilitando el trabajo distribuido.

No hay necesidad de programas externos para chats en vivo o cualesquiera otras aplicaciones

Usted puede conectar fácilmente a cualquier servicio de correo que está utilizando (Outlook, Gmail, ...).



Gamification

Promueva el compromiso mediante técnicas de "gamification".

Defina desafíos, objetivos y premios.

Asigne objetivos de forma alineada a la estrategia de la empresa.

Provea feedback en tiempo real y resultados tangibles.

Reconozca a los mejores desempeños frente al equipo y reconozca un trabajo bien realizado.

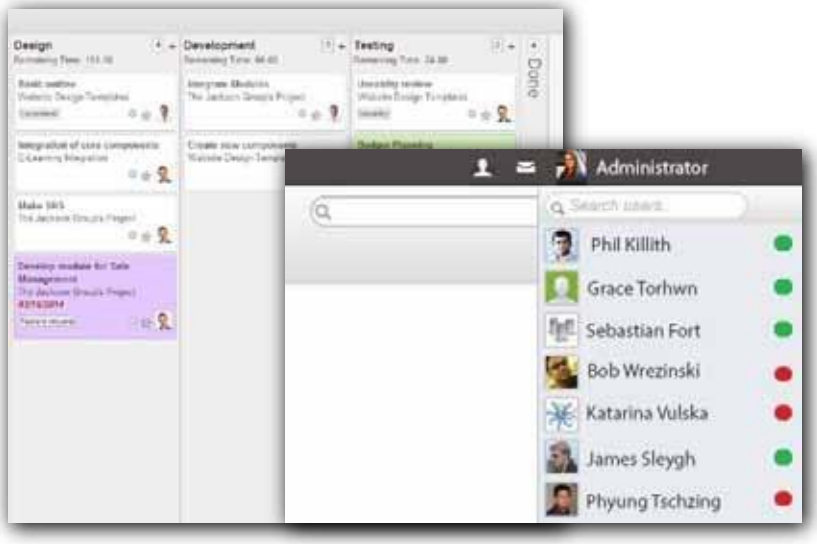
Gestión de Negocio

Discuss

"Debate" le permite crear grupos de internos / listas de correo sobre diversos temas para cualquier departamento de su empresa.

Grupos específicos para proyectos específicos. ¿Tienes un proyecto nuevo y hay varias personas de diferentes departamentos y oficinas involucradas?.

Permite crear grupos públicos, que pueden servir de listas de correo para sus boletines de noticias o para unos correos de la comunidad.



Notes

Organice usted mismo con eficientes listas y notas de tareas pendientes.

Aumenta la productividad de sus empleados, dándoles las herramientas adecuadas para dar prioridad a su trabajo.

Cree rápidamente las tareas pendientes.

Ayuda a mantenerse organizado y mantener todas sus notas importantes en un sistema estructurado y accesible.

Personaliza tus notas y listas de tareas pendientes y mejore su flujo de trabajo.

Gestión de Negocio

Website Builder

Sin necesidad de conocimientos técnicos, edición en-linea, de forma muy simple mediante bloques prearmados.
Se consolida el contenido a presentar en la web con su información de gestión de forma natural, sin necesidad de interfaces entre sistemas.

Capacidad de seleccionar entre estilos prearmados o crear sus propios diseños y componentes. Versión móvil automática e instantánea.

Herramienta para promocionar sus páginas en los buscadores, sin necesidad de configuración.
Seguimiento mediante Google Analytics por defecto.
Multi-idioma de forma sencilla, sólo se mantiene una versión, traduciendo los textos a diferentes idiomas
Integración con redes sociales: Facebook, Twitter, Google+,

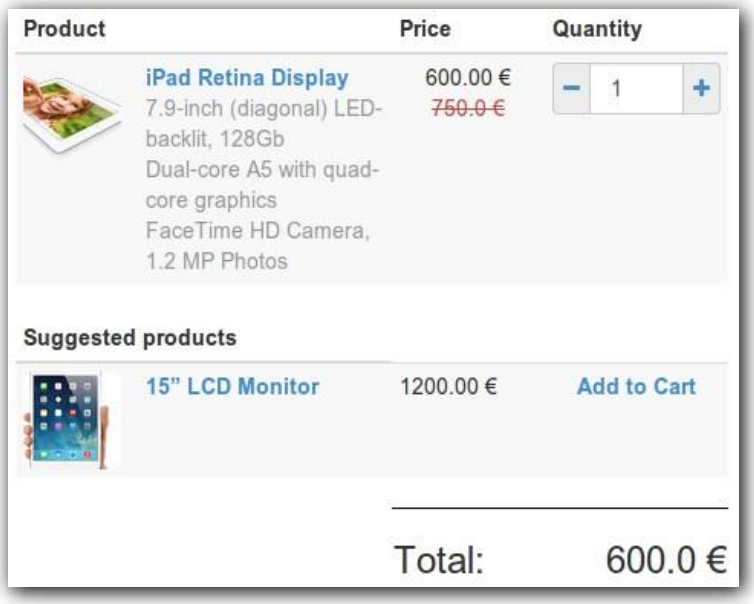
E-commerce

Unificado con módulos de facturación, inventarios y contabilidad. No requiere integración de ningún tipo.

Customizable por personal de marketing (no técnico), promociones, precios, página de promoción de cada producto.
Páginas disponibles para dispositivos móviles en forma automática.

Proporciona productos sugeridos, multi-idioma, integración con redes sociales.
Optimización de promoción en motores de búsqueda para aumentar visitantes.

Integración con Google Analytics para analizar comportamiento de visitantes.
Gestionar red de revendedores, un proceso de check-out ágil y limpio.



Gestión de Negocio

Blogs

Crear blogs y postear artículos utilizando las herramientas de diseño de contenido.

Clasificarlos con etiquetas, soporte para múltiples idiomas.

Posibilidad de habilitar chat en vivo con los visitantes.

Permitir a los visitantes hacer comentarios generales, por línea y twittear selección de contenido.

Integración con redes sociales, habilitar suscripciones de visitantes.

Integración con Google Analytics, optimización de promoción en motores de búsqueda.

Diferentes perfiles: Diseñador del sitio, creador contenido, aprobador de publicación.

Haga crecer su negocio con Odoo Aplicaciones

Una necesidad, una sola aplicación. La integración nunca ha sido tan buena.

Contáctenos

Tel: 4001-6439

info@gcsgrupo

www.gcsgrupo.com

GCS

Consulting Group